



Les compagnies cédantes peuvent compter sur l'assistance de Dion Durrell pour trouver les meilleures solutions de réassurance possibles et en tirer des avantages concrets. Faisant appel à leur connaissance poussée des marchés et des produits de réassurance, de même qu'à un éventail d'outils d'analyse et de modélisation financière de pointe, les professionnels de Dion Durrell ont aidé des clients à apporter à leurs programmes de réassurance des améliorations dont la valeur se chiffre en millions de dollars.

Dion Durrell se fait un point d'honneur de prodiguer des conseils objectifs, indépendants et spécifiquement axés sur les intérêts de ses clients. De même, notre société exclut toute incitation financière à proposer des options de réassurance qui ne sont pas optimales pour le client. En évaluant chaque cas stratégiquement et strictement du point de vue du client, Dion Durrell élabore des solutions qui ont pour effet d'accroître la rentabilité nette de sa clientèle.

L'amorce logique d'une évaluation de la réassurance de Dion Durrell consiste en une analyse diagnostique préliminaire qui comporte un examen des contrats de réassurance pertinents et de toute l'information facilement disponible en ce qui touche l'exposition aux risques. Les conclusions tirées de cet exercice mettent en évidence les éléments dont le potentiel d'amélioration est le plus élevé, tels que :

- optimisation de la rétention de réassurance;
- autres améliorations structurelles que peut offrir le marché de la réassurance;
- améliorations que peut offrir le marché de la réassurance sur le plan de la tarification;
- révision des libellés visant à mieux sécuriser les montants de réassurance recouvrables.

Un grand nombre des améliorations recensées peuvent viser solutions immédiates. Il arrive, dans certains cas, qu'une évaluation approfondie puisse étoffer une analyse préliminaire.

Dion Durrell peut également aider au stade de la négociation de placements, notamment en procédant à une évaluation comparative des offres de réassurance présentées et en articulant une stratégie propre à aider les clients à obtenir les meilleures conditions de réassurance possibles.